

グループSaaS 主要KPI

- マンスリーレポート 2022年12月度 -

Knowledge **Suite** 

ナレッジスイート株式会社

証券コード 3999

2023年1月25日

The image shows a modern office interior with a large screen displaying the "Knowledge Suite" logo. The screen is framed by a dark border and is set against a wall of light-colored, textured panels. The desk in front of the screen is dark wood with a yellow square on it. Two lamps with dark shades and glass bases are on either side of the desk.

Knowledge Suite

- I. 事業概要
- II. グループSaaS主要KPIについて
- III. グループSaaS主要KPI進捗
- IV. トピックス



中小企業のDX化を推進するDX事業を軸とした事業展開

DX 事業
(デジタルトランスフォーメーション)

SaaS

CS
カスタマーサクセス

Knowledge Suite

.DXcloud **NBS**

BoostMarketing

BPO事業
(ビジネスプロセスアウトソーシング)

SES

システムエンジニアリングサービス

Architect CORE

マーケティング/保守

企業のマーケティング課題・システム課題を解決支援する
WEBマーケティング支援、各種システムの保守。

高成長を継続するDX事業における

SaaSの売上収益拡大を実現すべく、

2023年9月期より下記を主要KPIとし、**ARRの拡大を目指す**

売上収
益拡大

=

契約企業件数の拡大

新規契約件数の増加

×

契約あたりの売上単価拡大

クロスセルの拡大

利用継続率UP

SaaS主要KPI

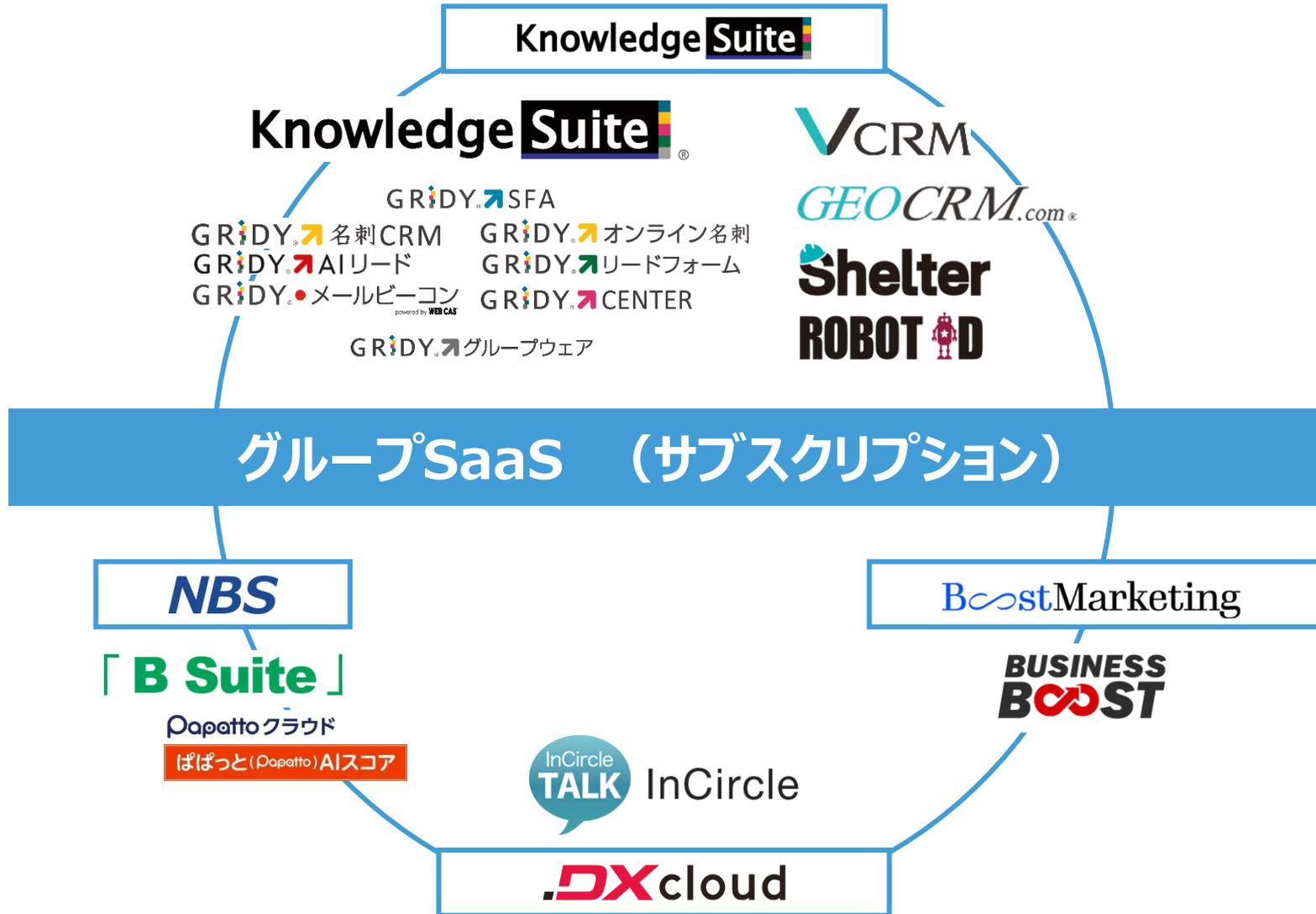
SaaS ARR

契約件数

New MRR

ARPA

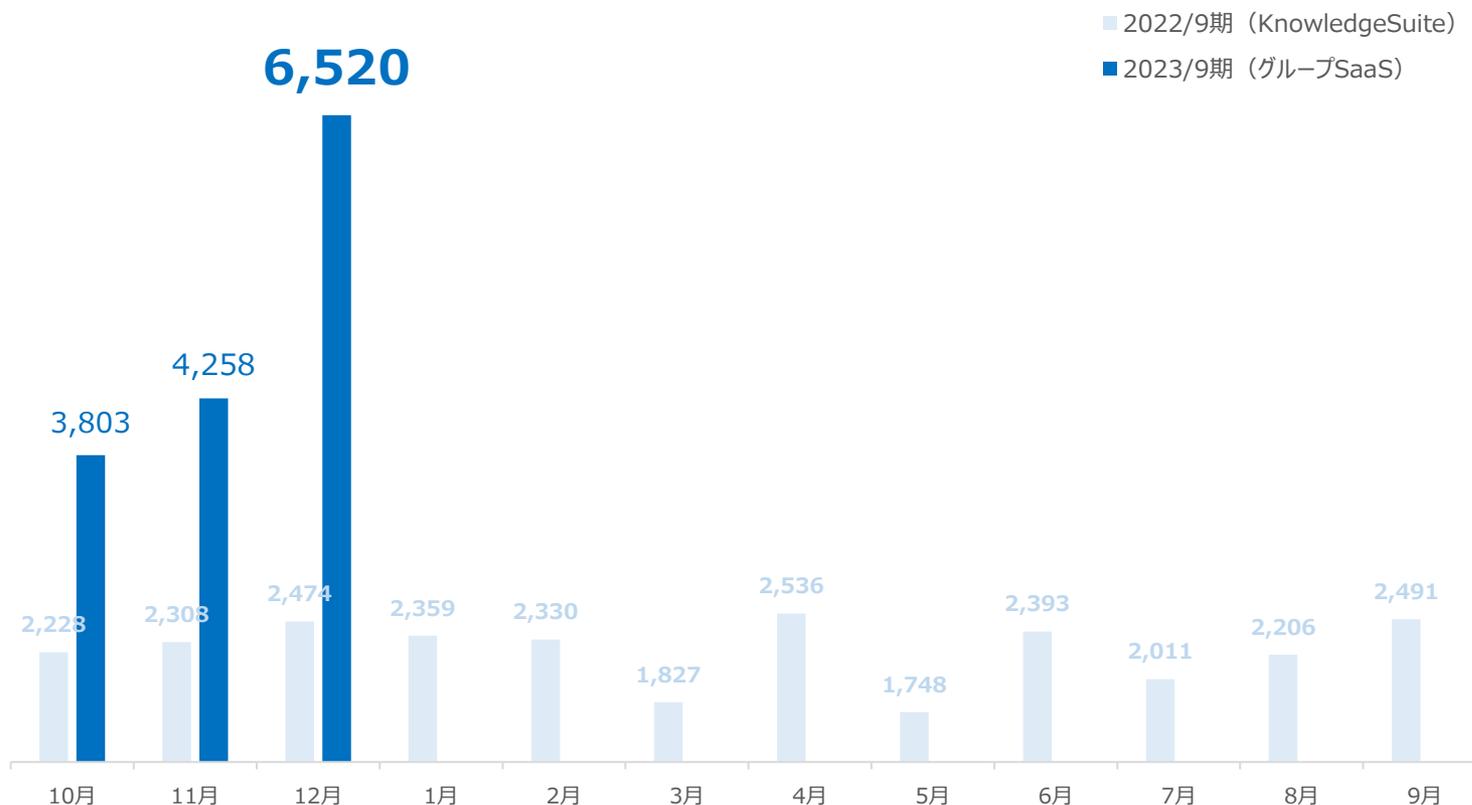
Churn Rate



■ 2022年12月度グループSaaS主要KPI月次進捗 速報

グループSaaS NewMRR

単位：千円

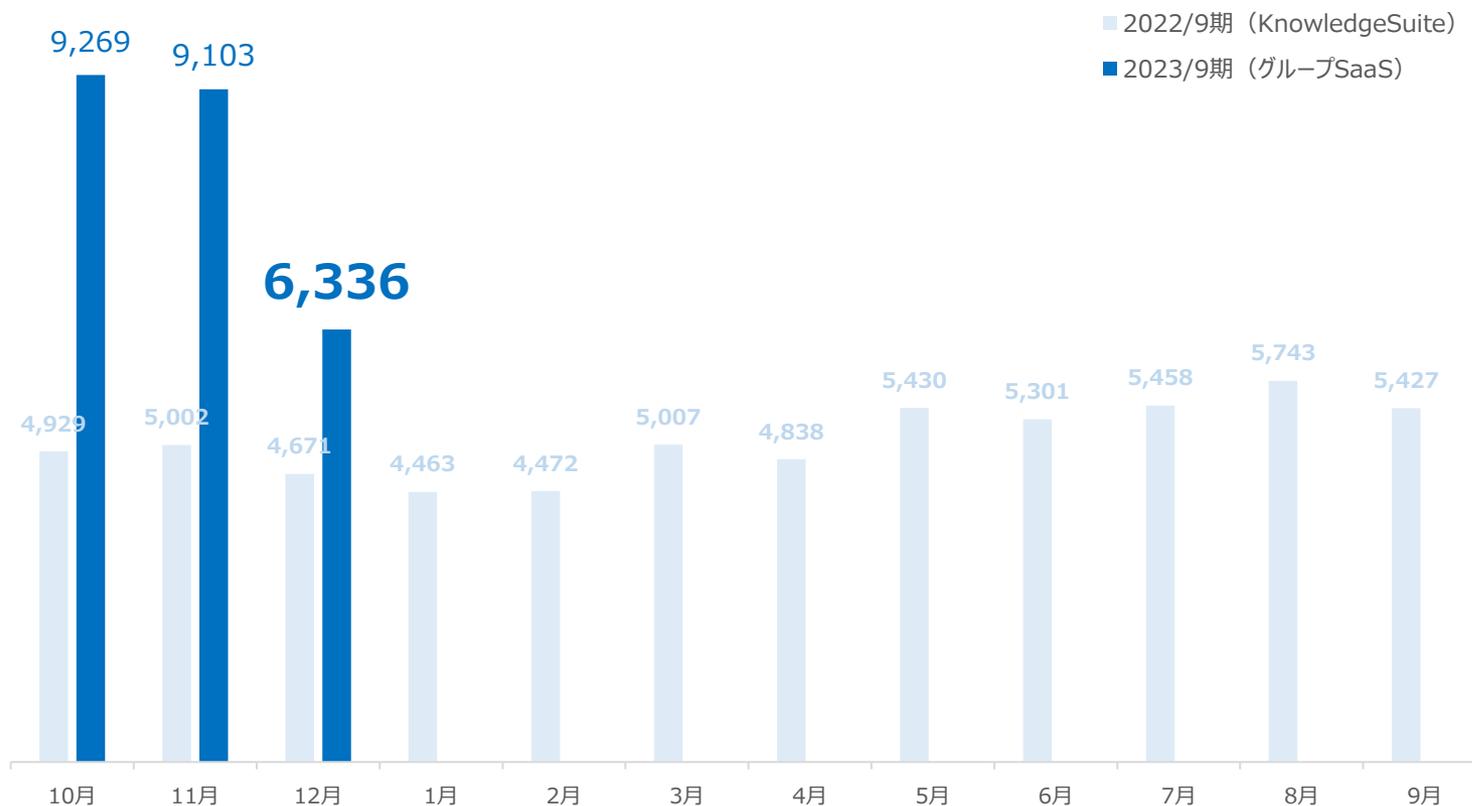


* O E Mは含まれておりません

■ 2022年12月度グループSaaS主要KPI月次進捗 速報

グループSaaS 受注額残高

単位：千円

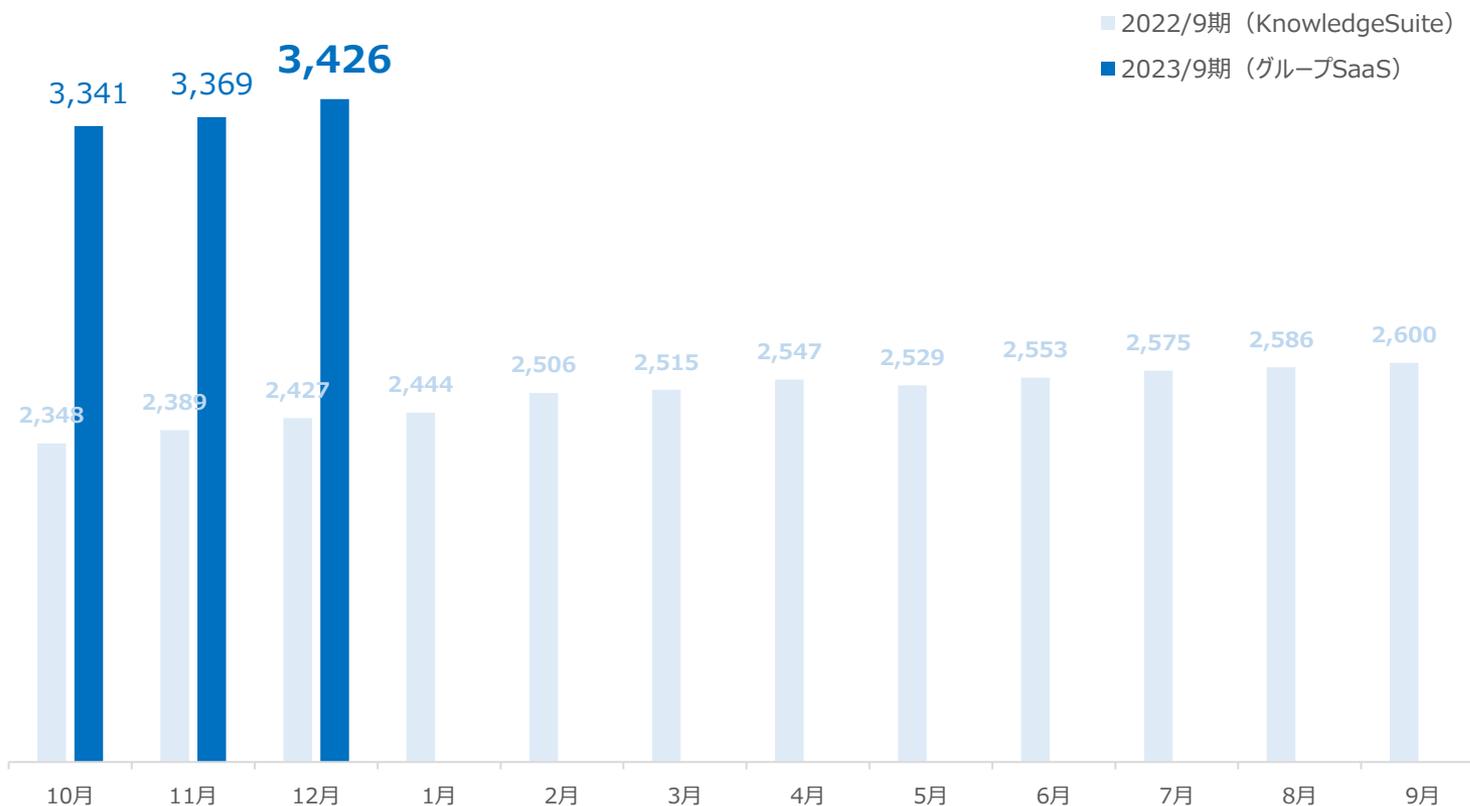


* O E Mは含まれておりません

■ 2022年12月度グループSaaS主要KPI月次進捗 速報

グループSaaS 契約企業件数

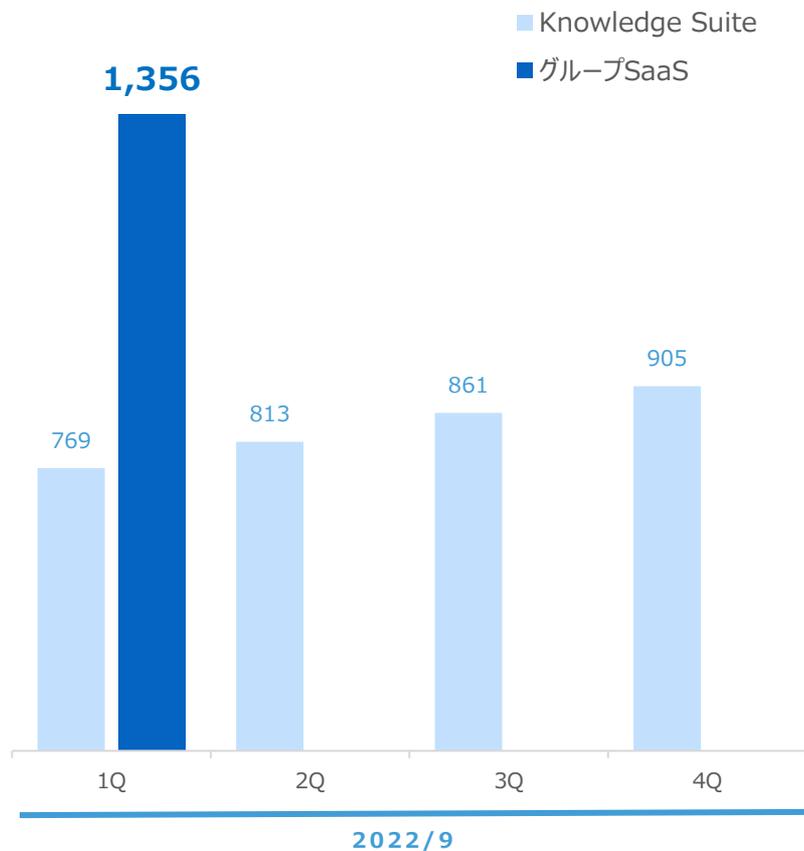
単位：件数



* O E Mは含まれておりません

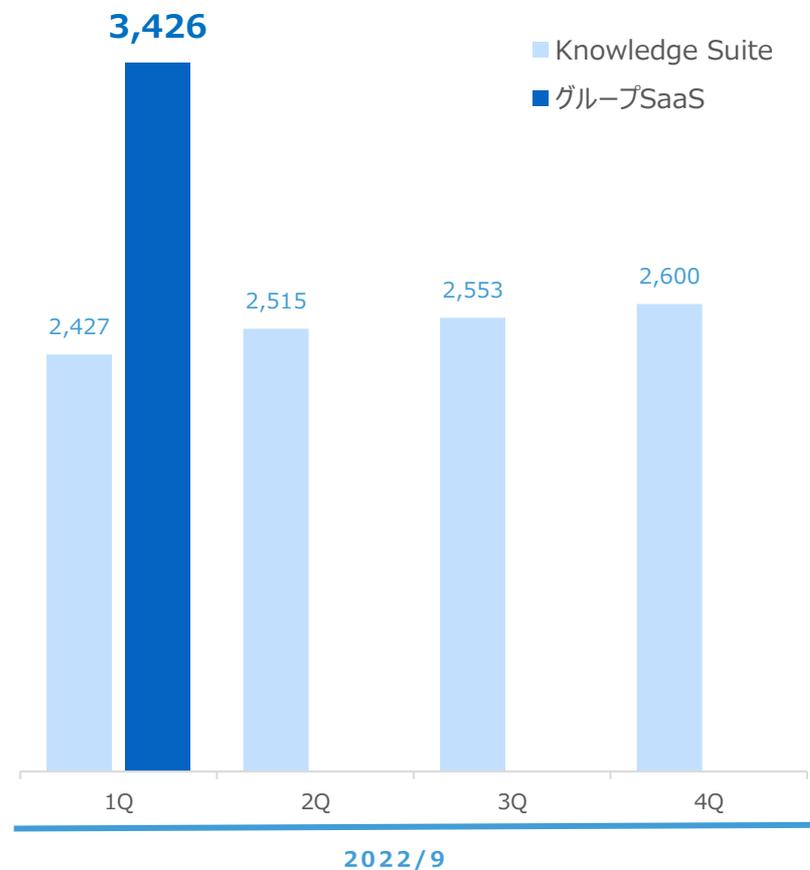
Knowledge Suite ARR

単位：百万円



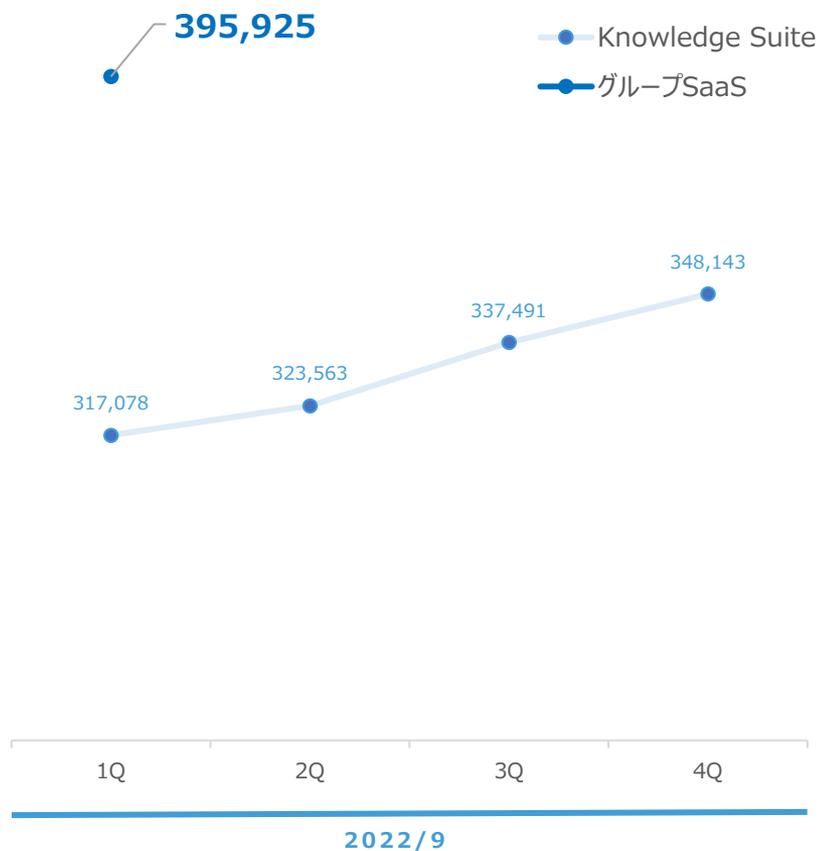
Knowledge Suite 契約企業数

単位：件数

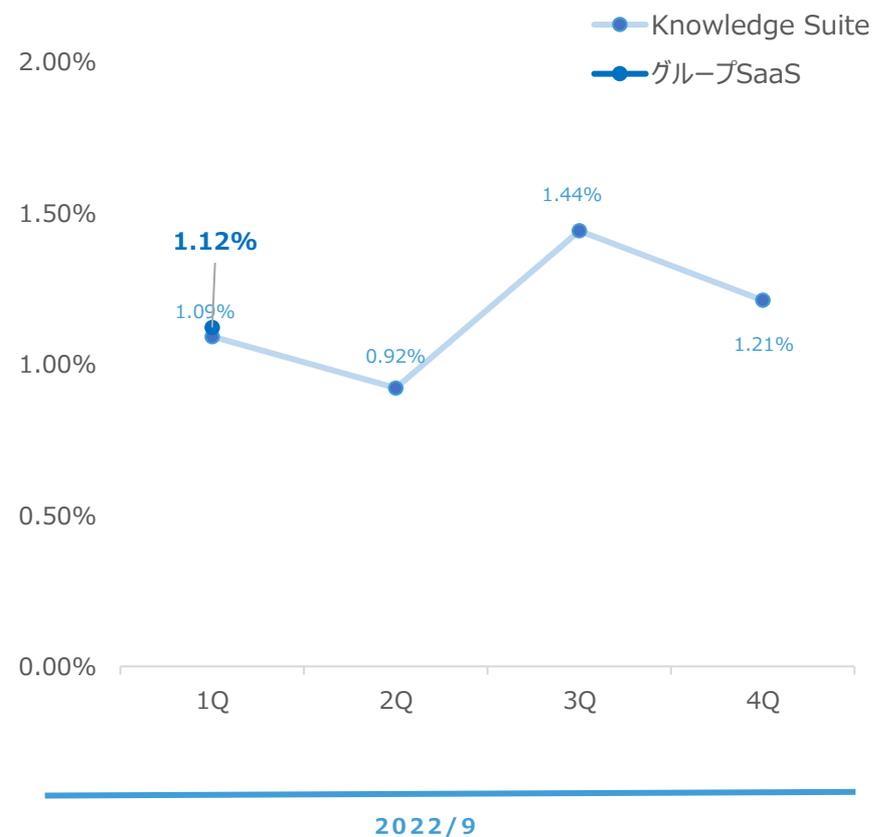


Knowledge Suite ARPA

単位：円



Knowledge Suite Churn Rate



Japan IT Week関西に Knowledge Suiteを中心に出店

1月
2023

関西最大のIT展示会
第7回
Japan IT Week 関西

会期：2023年1月18日(水)～20日(金)

会場：インテックス大阪



来場者数は3日間合計10,736名。
コロナ禍から少しずつ回復しており、弊社出展ブースは大盛況！

広告体験サービス「ビジネスブースト」導入事例

ジェイズ・コミュニケーション株式会社（セグエグループ株式会社）

内藤剛志さん

<https://jscom.jp/>



特別対談

<https://jscom.jp/company/character/conversation/>



CLASSIX株式会社

杉本彩さん

<https://pets.classix.life/>



特別対談

<https://pets.classix.life/interview/>



広告体験サービス「ビジネスブースト」導入事例

株式会社マーケットエンタープライズ
小泉今日子さん

<https://www.marketenterprise.co.jp/news/202212023395.html>



株式会社ドヴァ
コロツケさん

<https://www.dova.co.jp/>



株式会社MEMOバイル
磯山さやかさん

<https://www.ka-shimo.com/wimax>



株式会社テシオ
とよた真帆さん

<https://www.renouce.com/>



ティーエヌエス株式会社
小泉今日子さん

<https://tns.inc/newss/imagecharacter/>



営業リスト作成サービス「Papattoクラウド」が 更に使いやすくリニューアル

UI（ご利用画面）の変更

The screenshot shows the Papatto Cloud interface with a search results table. The table has columns for company names and various attributes. The navigation menu includes options like 'スタート', '活動各種', 'トレンド', '変化', '展示会・求人・広報', '88 分野・事業', '業種', and 'マイ検索'.

| 経営戦略 | 2151_ISO認定取得企業 | 2152_JSMS認定取得企業 | 2153_プライバシーマーク取得企業 | 2112_IT系認定パートナー企業 |
|-------|----------------------|--------------------|---------------------|-------------------|
| 企業属性 | 2124_新規事業開発企業 | 2125_新規拠点・店舗立ち上げ企業 | 2119_合併企業 | 2106_ベンチャー投資企業 |
| 事業展開 | 2118_第三者割当て増資をしている企業 | 2126_スタートアップ企業 | 2104_東証グロス上場企業 | 2130_表彰企業 |
| 海外展開 | | | | |
| 営業戦略 | 2131_補助金受領企業 | 2127_特許出願企業 | 2107_CSRに力を入れている企業 | 2133_SDGs・ESG推進企業 |
| 雇用状況 | 2114_地域貢献活動を推進している企業 | 2138_決算書報告企業 | 2139_自己資本比率連続2期以上上昇 | 2140_自己資本比率60%以上 |
| ツール利用 | 2154_インボイス適合事業者 | | | |

The screenshot shows a search results page for 'ネットビジネスサポート株式会社'. It includes a search bar, a list of search results, and a detailed company profile for 'ネットビジネスサポート株式会社' (Net Business Support Co., Ltd.). The profile includes a pie chart showing the company's industry distribution and a list of search criteria.

15,801件 (会社数 15,801 社) Page 1 / ページ / 1,581 ページ 中 次へ

検索回数: 2 / 500回

先月から10,000社までダウンロードし、今月のダウンロード: 1,126社 / 100,000社 CSVダウンロード

業種 代表所在地 電話番号 資本規模 従業員規模 問い合わせURL

ネットビジネスサポート株式会社 3012401025118 組織図 部署名表示

1. 企業概要: 会社概要 | ネットビジネスサポート株式会社 お問い合わせ 資料ダウンロード ホーム Beegleデータとは サービス 営業リスト Papattoクラウド ばつとAIスコア リスト作成 工場... 会社概要 | ネットビジネスサポート株式会社 お問い合わせ 資料ダウンロード ホーム Beegleデータとは サービス 営業リスト Papattoクラウド ばつとAIスコア リスト作成 工場

業種

- 上場区分
- 資本規模
- 従業員規模
- 売上規模
- 代表所在地

内訳: 会社数

以下の条件を追加

検索対象ページ

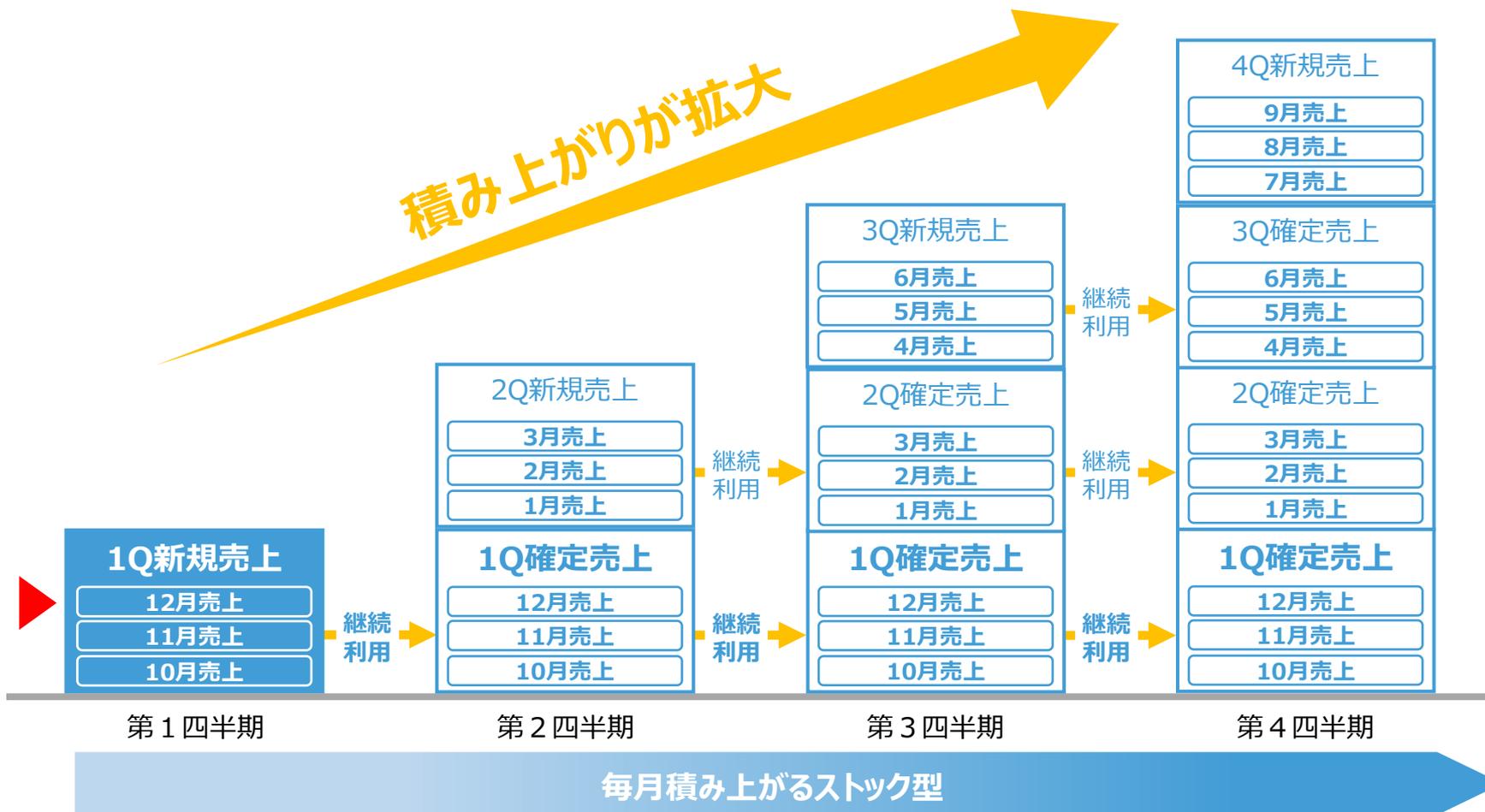
1 企業概要 (1/500)

独自の「マーケティングタグ」に 変化タグを追加

| 変化タグ(大項目) | 変化タグ(小項目) |
|------------|-----------------------|
| 各種展示会出席 | 展示会全体 (直近2ヶ月) |
| | 展示会ニュース発表企業 (直近2ヶ月) |
| 経営戦略 | 新規拠点・店舗立ち上げ企業 (直近2ヶ月) |
| | 合併企業 (直近2ヶ月) |
| 事業戦略 | 新商品リリース企業 (直近2ヶ月) |
| 広報・マーケティング | セミナー開催企業 (直近2ヶ月) |
| 採用活動 | 中途採用企業 (直近2ヶ月) |
| | 通年採用実施企業 (直近2ヶ月) |
| | エンジニアを採用募集 (直近2ヶ月) |
| | 営業職募集企業 (直近2ヶ月) |

ストック型で確実に 収益が積み上がるサブスクリプションモデル

積み上がりが拡大



Knowledge Suite