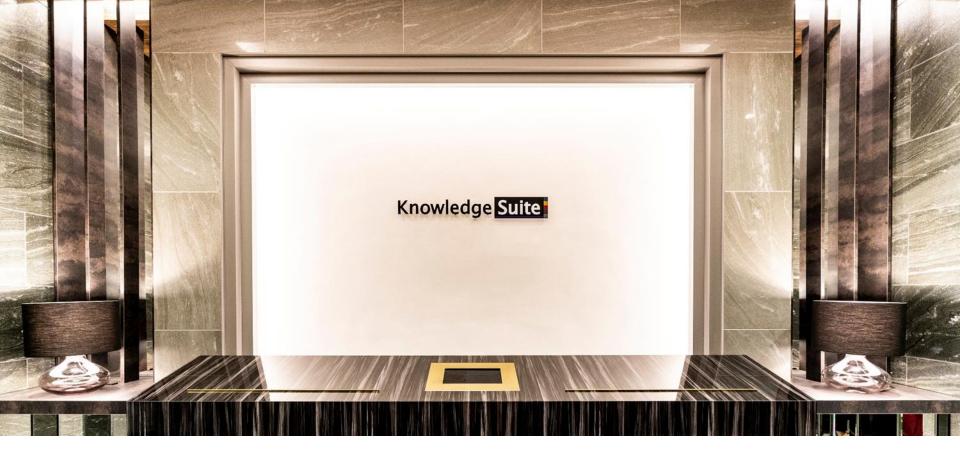
# グループSaaS 主要KPI - マンスリーレポート 2023年2月度 -

## **Knowledge Suite**

ナレッジスイート株式会社 証券コード 3999 2023年3月24日



- I. 事業概要
- II. グループSaaS主要KPIについて
- III. グループSaaS主要KPI進捗
- IV. トピックス



### 中小企業のDX化を推進するDX事業を軸とした事業展開

#### DX 事業 (デジタルトランスフォーメーション)

SaaS

**CS** カスタマーサクセス

Knowledge Suite

Cloud NBS

**B** stMarketing

BPO事業 (ビジネスプロセスアウトソーシング)

**SES** システムエンジニアリングサービス

Architect CORE

マーケティング/保守

企業のマーケティング課題・システム課題を解決支援する WEBマーケティング支援、各種システムの保守。



高成長を継続するDX事業における

# SaaSの売上収益拡大を実現すべく、

2023年9月期より下記を主要KPIとし、ARRの拡大を目指す



契約企業件数の拡大

新規契約件数の増加



契約あたりの売上単価拡大

クロスセルの拡大

利用継続率UP

# SaaS主要KPI

SaaS ARR

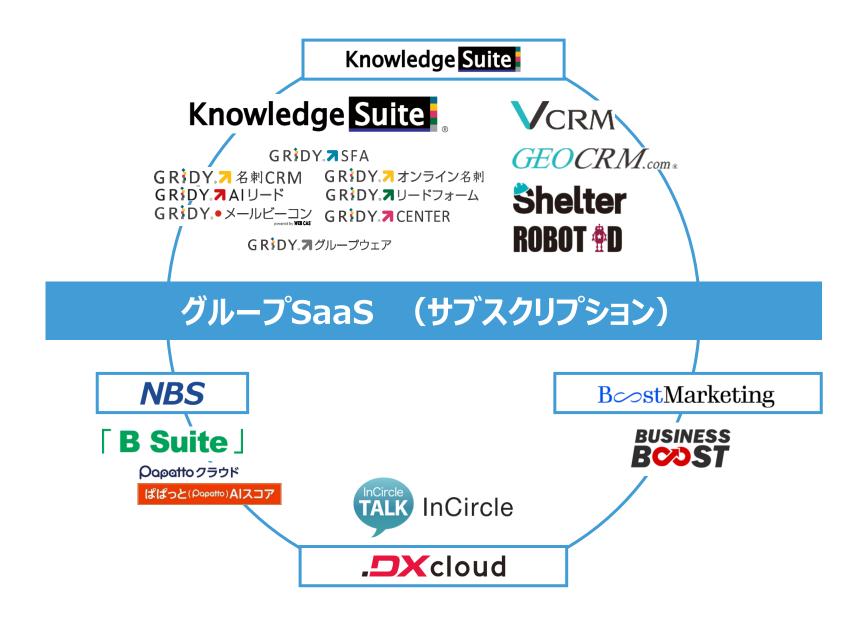
契約件数

**New MRR** 

**ARPA** 

**Churn Rate** 

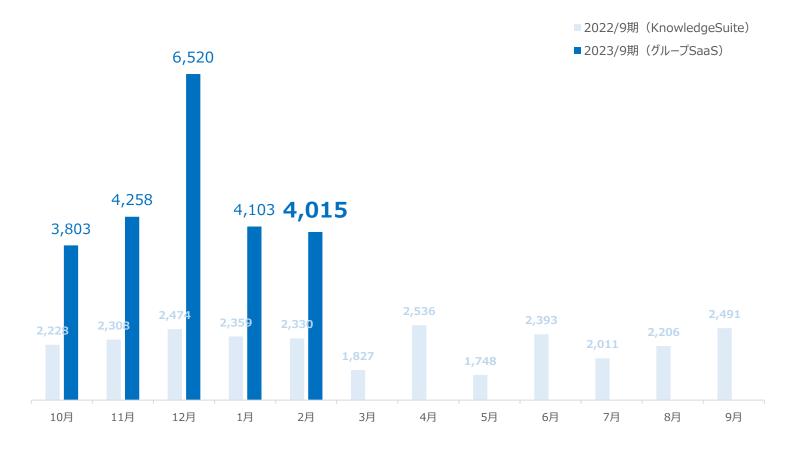




#### ■ 2023年2月度グループSaaS主要KPI月次進捗 速報

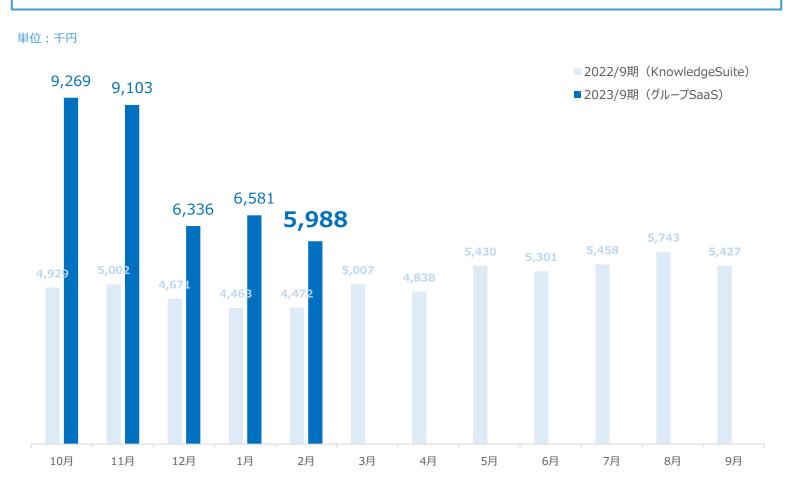
#### グループSaaS NewMRR

単位:千円



■ 2023年1月度グループSaaS主要KPI月次進捗 速報

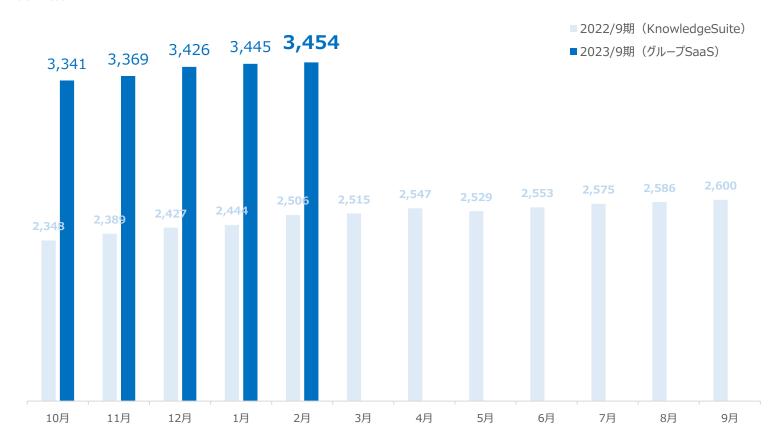
#### グループSaaS 受注額残高



■ 2023年1月度グループSaaS主要KPI月次進捗 速報

#### ブループSaaS 契約企業件数

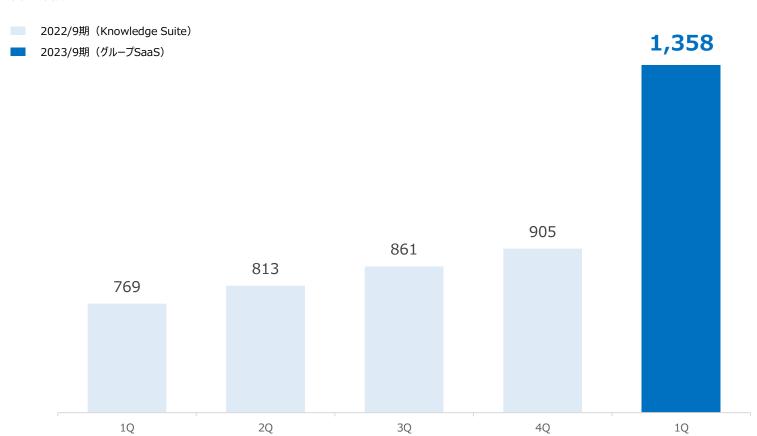
単位:件数





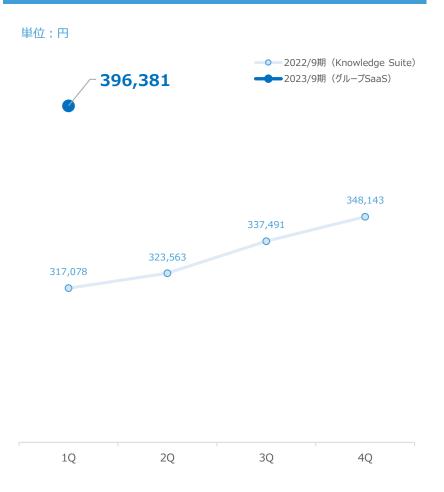
#### グループSaaS ARR

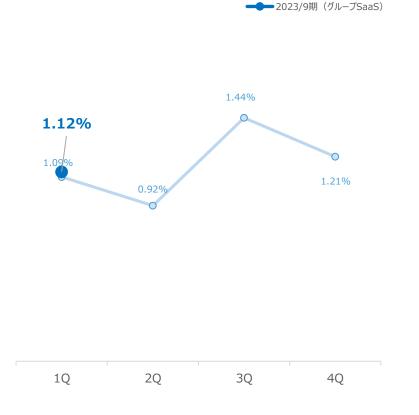




#### グループSaaS ARPA

#### グループSaaS Churn Rate





# 『Knowledge Suite』が 「BOXIL SaaS AWARD Spring 2023」にて 「Good Service」を受賞







ビジネスに必要な アプリケーションが ひとつに





## ユニファースト株式会社様 Papattoクラウド導入事例





#### 課題

テレアポ時に担当者へなかなか 繋がらず、アポ率が伸び悩む

#### 導入目的

更なるアポ率上昇とテレアポ業務の効率化

効率2倍

大手企業



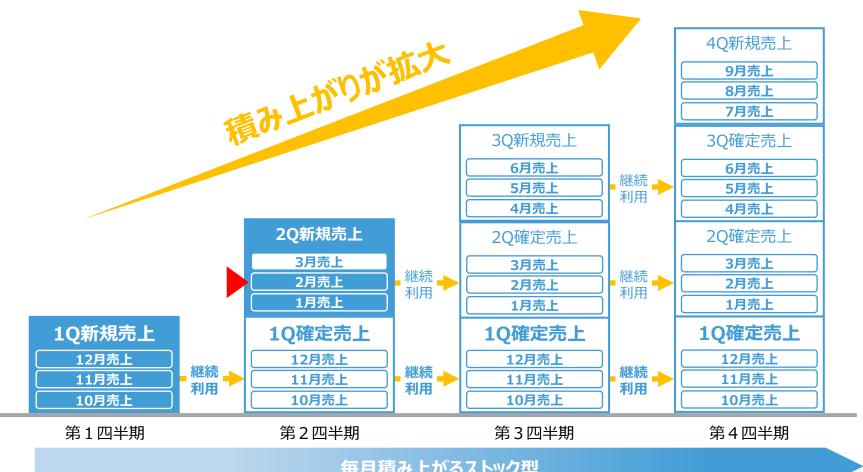
https://ksj.co.jp/bsuite/case/post/0002.html

テレアポ外注



#### ストック型で確実に

# 収益が積み上がるサブスクリプションモデル



毎月積み上がるストック型

